

НАПОЛЕОН ХИЛ

МИСЛИ
И
ЗАБОГАТЯВАЙ

Оригиналната версия

Възстановена от РОС КОРНУЕЛ

С ПРЕДГОВОР И КОМЕНТАРИ

AMG
PUBLISHING

София • 2021

Napoleon Hill

THINK AND GROW RICH

The Original Version, Restored and Revised

Copyright © 2004, 2015. All Rights Reserved.

Published by arrangement with the original publisher, The Mindpower Press.

© Весела Ангелова, превод, 2021

© AMG Publishing, дизайн на корицата, 2021

© AMG Publishing, издател, 2021

AMG Publishing изказва своята благодарност към Виктория Лазарова за споделените знания, консултацията и насоките по време на редакцията.

Всички права на български език запазени!

Не се разрешава копирането или възпроизвеждането на книгата или на части от нея без писменото съгласие на AMG Publishing.

ISBN: 978-619-7494-32-7

*Всичко, което съзнанието може
да роди и в което може да повярва,
то може и да осъществи.*

Наполеон Хил



Портрет на младия Наполеон Хил

СЪДЪРЖАНИЕ

Специален предговор от Боб Проктър	17
Предговор от издателя	21
Предговор от автора.....	29
Въведение: СИЛАТА НА СЪЗНАНИЕТО:	
<i>Мъжът, който проправи пътя си с мислене</i>	<i>37</i>
1. ЖЕЛАНИЕТО: Отправната точка за всички постижения.....	55
<i>Първата стъпка към богатството</i>	
2. ВЯРАТА: Визуализация и осъществяване на желанието.....	79
<i>Втората стъпка към богатството</i>	
3. САМОВНУШЕНИЕТО:	
Средство за въздействие върху подсъзнанието	103
<i>Третата стъпка към богатството</i>	
4. СПЕЦИАЛИЗИРАНОТО ЗНАНИЕ: Личен опит и наблюдения	113
<i>Четвъртата стъпка към богатството</i>	
5. ВЪОБРАЖЕНИЕТО: Работилницата на съзнанието	131
<i>Петата стъпка към богатството</i>	
6. ОРГАНИЗИРАНОТО ПЛАНИРАНЕ:	
Кристализирането на желанието в действие	147
<i>Шестата стъпка към богатството</i>	
7. РЕШЕНИЕТО: Опитомяване на отлагането.....	195
<i>Седмата стъпка към богатството</i>	

8. ПОСТОЯНСТВОТО:	
Непрестанното усилие, необходимо за поддържане на вярата.....	209
<i>Осмата стъпка към богатството</i>	
9. СИЛАТА НА МОЗЪЧНИЯ ТРЪСТ: Задвижващата сила.....	229
<i>Деветата стъпка към богатството</i>	
10. ТАЙНАТА НА ПРЕОБРАЗУВАНЕТО НА СЕКСУАЛНАТА ЕНЕРГИЯ	239
<i>Десетата стъпка към богатството</i>	
11. ПОДСЪЗНАНИЕТО: Свързващата брънка.....	263
<i>Единайсетата стъпка към богатството</i>	
12. МОЗЪКЪТ: Приемно-предавателната станция за мисълта	273
<i>Дванайсетата стъпка към богатството</i>	
13. ШЕСТОТО ЧУВСТВО: Вратата към храма на мъдростта	281
<i>Тринайсетата стъпка към богатството</i>	
Епилог: КАК ДА ПРЕЦАКАМЕ ШЕСТТЕ ПРИЗРАКА НА СТРАХА.....	293
<i>Направете си самоанализ, докато четете това, и открийте колко от призраците стоят на пътя ви</i>	
Приложение	331
Благодарности	367
Бележки.....	373
Индекс	437
За автора.....	445
За редактора.....	447

СПЕЦИАЛЕН ПРЕДГОВОР ОТ БОБ ПРОКТЪР

НИЕ С ВАС имаме нещо общо. Избрали сме една от най-великите книги, писани някога, а именно „Мисли и забогатявай“ от Наполеон Хил. Вече обаче изминаха почти 50 години, откакто съзнанието ми се докосна за първи път до информацията, която държите в ръце. Съдържанието на тази книга притежава потенциала да подобри качеството на живота ви до степен, която за момента е много вероятно да достига отвъд пределите на въображението ви. Знаете ли, че от всички хора в света днес аз вероятно съм най-запознат с тази книга и с това, което тя може да направи. Когато изучаваш една и съща книга в продължение на повече от 50 години, с теб се случва нещо. Нека ви обясня какво имам предвид.

През 1963 г. брат ми Ал ми направи подарък, който смятам за истинско съкровище. Той ми подари екземпляр на „Мисли и забогатявай“, който беше подвързал в черен марокен. Макар вече няколко години да бях изучавал друг екземпляр на книгата, откакто получих подаръка от Ал, аз го нося всеки ден и навсякъде, където ходя. Толкова много неща в живота ми се промениха към по-добро от онзи ден насам.

Само преди година Ал ми изпрати имейл, в който ми обясняваше колко е благодарен, че започнах да изучавам „Мисли и забогатявай“. Той дори ми сподели, че днес цялото ни семейство се радва на по-голямо благополучие и радост заради чудесната книга на Наполеон Хил. Философията, която се съдържа в следващите страници, е една от най-добрите перспективи за успех, която бихте могли да откриете. Тя се промъкна в семейния ни начин на мислене и на живот.

Докато пиша тези думи, аз седя в библиотеката си, заобиколен от няколко хиляди книги – велики книги, но никоя от тях не е оказала толкова голямо влияние върху живота ми, както „Мисли и забогатявай“ на Наполеон Хил.

Хенри Форд, Джон Д. Рокфелер, Томас Едисън и Александър Греъм Бел са от близките приятели на Наполеон Хил. Дори без да правите проучване, вие имате сравнително добра представа за влиянието, което работата на тези хора е оказала върху света. Ние знаем за техните постижения, защото в повечето случаи имената им са свързани с тях. При все това за мен е почти невъзможно да опиша коректно положителното въздействие, което Наполеон Хил и неговите трудове са оказали върху света. Чрез книгите си Наполеон Хил е променил живота на милиони хора. Невероятното изследване на Хил и организираната от него информация, която той събира усърдно в продължение на години, са проникнали в съзнанието на милиони хора по света днес, много от които не са чували за Наполеон Хил. Въпреки това същите тези хора се възползват от мъдростта, споделена им от други, повлияни от великия труд на Хил.

Когато за първи път взех в ръцете си „Мисли и забогатявай“, седях пред камината си в предградие на Торонто, Канада. Бях един объркан, нещастен и разорен 26-годишен човек. На практика няхах никакво формално образование и никакъв бизнес опит. Мислите ми постоянно се въртяха върху това, което няхах, това, което ми липсваше, и защо не можех да направя нещата, за които мечтаех. Трудът на Хил обаче ме вдъхнови и ме накара да се фокусирам върху нещата, които *мога* да направя. Докато изучавах влиятелната информация, споделена в тази книга, започнах да търся начини да направя нещата, които исках, а не да мисля защо не мога да ги направя.

„Мисли и забогатявай“ ме научи как да развивам силните си страни и да се справям със слабостите си. С всяко следващо препрочитане на всяка глава започвах да развивам здравословно уважение към своите способности и потенциал. Днес аз притежавам редица проспериращи компании, които работят по целия свят. Привлякох бизнес партньори, с които всеки би се гордял да работи.

Корпорацията *Life Success Group of Companies* е фокусирана върху предлагането на услуги в същата област, на която Хил е посветил живота си – да помага на хората да осъзнаят своя потенциал и да разберат как да го развиват.

Създадох си навик да чета няколко реда от „Мисли и забогатявай“ всеки ден и достигнах до заключението, че пред каквото и предизвикателство да се изправя, ще намеря решение на проблема из страниците на тази чудесна книга. Друг навик, който си създадох и ви приканям да последвате, е да четете главата „Постоянство“ всеки ден в продължение на 30 дни поне два пъти в годината.

Наскоро пътувах до Куала Лумпур, Малайзия, за да говоря на международната конференция на фондация „Наполеон Хил“, на която министър-председателят на Малайзия получи наградата „Наполеон Хил“. Въпреки че Хил е преминал на следващия етап от безкрайното си пътуване, фондация „Наполеон Хил“ продължава неговото велико дело. Ясно си спомням момента, в който влязох в библиотеката на фондацията, в която се съхранява голяма част от оригиналните трудове на Хил. Обзе ме дълбоко чувство на благодарност и се почувствах задължен на него и на фондацията за охолния живот, на който се радвам.

Обещайте си точно сега – вземете твърдо решение, че ще впрегнете философията, изложена в тази книга, така че тя да направи за вас това, което е сторила за милиони хора по целия свят. Силно ви приканям да направите това, което направих аз преди около 50 години, а именно да препрочитате „Мисли и забогатявай: оригиналната версия, възстановена и преработена“ отново и отново, докато тя не стане част от вашия начин на мислене и вашия начин на живот. Направите ли това, ще бъдете богато възнаградени.

Боб Проктър, автор на бестселъра *You Were Born Rich*

*НЕ ЧАКАЙТЕ. НИКОГА НЯМА ДА Е
ПРАВИЛНОТО ВРЕМЕ.*

ПРЕДГОВОР ОТ ИЗДАТЕЛЯ

ПРЕДИ КРАЯ на първото десетилетие на ХХІ в. Америка и светът се изправиха пред финансова и икономическа бездна, която за малко не доведе до колапс на световната икономическа система. Според повечето мнения пораженията са щели да бъдат далеч по-лоши – до пет пъти по-сериозни – отколкото в резултат на Голямата депресия. Милиарди хора са могли да бъдат разорени и стотици хиляди бизнеси унищожени.

Подобно на патета мишени на стрелбище, много гигантски финансови институции и големи търговски фирми се клатушкаха на ръба на разрухата – *Goldman Sachs, Morgan Stanley, Lehman Bros, AIG, Merrill Lynch, Bear Stearns, General Motors*. Много компании фалираха. Всички бяха в опасност. Бяхме се изправили пред икономическа черна дупка. Днес, поне до момента, изглежда, че корабът се е закрепил, а „черната дупка“ от 2008 г. е избегната.

По време на Голямата депресия през 30-те години на ХХ в. се ражда културен и издателски феномен, създаден, за да помогне на изгубилите късмета си и падналите духом хора да преживеят най-мъчителните финансови трудности. Това е епохалната книга „Мисли и забогатявай“, подготвена и написана от Наполеон Хил по време на годините на Депресията. Нито тогава е имало, нито днес има по-уместна книга, тъй като американците и другите хора по света продължават да възстановяват и да заздравяват икономиките на своите страни и опитват да планират собственото си икономическо бъдеще, което продължава да изглежда несигурно въпреки многобройните добри знаци и предприети стъпки.

Така че се подгответе. Ако това е първата ви среща с „Мисли и забогатявай“, аз ви препоръчвам да спрете да четете след края на третия параграф отдолу и веднага да преминете към „Предговор от автора“ на първа страница. Там ви очаква началото на живото-променящо изживяване от най-съкровен вид – изживяване, което е дало на хиляди мъже и жени ключа към успеха през всичките години, откакто Наполеон Хил публикува тази забележителна творба за първи път. Наученото е помогнало на мнозина да преодолеят Депресията и да постигнат голям успех и да натрупат богатство в годините, последвали тези тежки времена.

„Мисли и забогатявай“ е ЕДИНСТВЕНИЯТ наръчник от типа „как да“ или ръководство за личен успех, който ТРЯБВА да имате. Книгата ще ви помогне да забогатеете – ще обогати живота ви – по всички начини, които са от значение, не само във финансов и материален план. Идеите в основата на „Мисли и забогатявай“ са изворът, който дава началото на всички движения за „личен успех“ и „позитивно мислене“. Всяка книга, компактдиск, DVD, подкаст, реч, семинар, онлайн източник или друг продукт за личен успех, създаден след първото публикуване на „Мисли и забогатявай“, основно преоткрива или опакова идеите и принципите на д-р Хил.

Ако четете „Мисли и забогатявай“ за първи път, засега не обръщайте внимание на бележките под линия, на многобройните бележки в края на книгата и на приложенията. Те съдържат информация, която един ден ще надгради оценката ви за книгата, но по време на първото ѝ четене само ще ви бавят и ще прекъсват процеса на учене. Когато приключите с първото прочитане (а ще я четете още много пъти!) и поемете по пътя на високите лични постижения, финансовата независимост и истинските житейски успехи, върнете се към този предговор, за да се възползвате от допълнителните проникновения, които предлага той за „Мисли и забогатявай“ и философията, която представя книгата. Прочете бележките в края на книгата, от които ще научите повече за неща като „позитивна умствена нагласа“, за епохата, в която Наполеон Хил е работил и писал, за хората, за които той е писал, както и за самия него. Така

че отново ви съветвам, начинаещи читателю: не се колебайте. Не губете време. Преминете към „Предговор на автора“ и започнете процеса на учене – НАПРАВЕТЕ ГО СЕГА!

Ако не за първи път се срещате с работата на Наполеон Хил и сте прочели друга версия на „Мисли и забогатявай“, ви очаква по-различна награда. Изданието на „Мисли и забогатявай“, което държите в момента, е *оригиналната версия, възстановена и преработена*, както подсказва подзаглавието. Спомнете си, че д-р Хил е публикувал за първи път „Мисли и забогатявай“ и тайната за правене на пари през 1937 г., в разгара на Голямата депресия. През 1960 г. той публикува преработено издание на книгата, в което са изтрити много от нещата, съществуващи в оригинала. Повечето от изтрития материал се фокусира върху специфични моменти, свързани с обстановката около дълбоката икономическа депресия. Тези и други промени в оригиналния ръкопис са били направени с цел да се запази актуалността на книгата във времето.

Екземплярите от изданието от 1960 г. и последвалите издания досега бяха единствените налични в книжарниците и библиотеките. Иронично, но заради големите икономически промени, размествания и несигурност, връхлетели Америка и света след почти осъществения колапс на световната икономика през 2008 г., повечето от пропуснатото в изданието от 1960 г. се оказва забележително адекватно на преобладаващите днес обстоятелства и условия. В оригиналния си вариант „Мисли и забогатявай“ говори толкова ясно и смислено на хората от XXI в., колкото е говорила и на онези преди тях – може би дори повече.

Версията на „Мисли и забогатявай“, която четете в момента, възстановява книгата в оригиналния ѝ вид, като връща материала, отстранен отпреди повече от пет десетилетия. (Няколко оригинални пасажа не са върнати в основния текст заради тяхната остарялост, но са цялостно цитирани и обяснени в бележките в края на книгата). Възстановен е и оригиналният „вид“ на „Мисли и забогатявай“. Използваният шрифт, в съчетание с креативното използ-

ване от страна на д-р Хил на думи, изписани в курсив или с главни букви, придава енергично и ентузиастично „визуално качество“ на текста.

Заедно с възстановяването на „Мисли и забогатявай“ до оригиналния ѝ вид, книгата е изцяло преработена. Във всяка глава има дребни промени в пунктуацията, терминологията и понякога във фразеологията. Осъвременени са финансовите и икономическите данни там, където има смисъл (например стойността на долара при илюстрации и графики), за да не се налага читателите постоянно да смятат наум, за да правят сравнения. Всяко такова преработване на дума или графика е направено единствено с цел премахването на всяка пречка пред пълното разбиране на идеите на д-р Хил. Целта на всяка подобна стъпка е превръщането на „Мисли и забогатявай“ в колкото се може по-достъпно четиво за съвременния читател.

Настоящото издание е обновено и от гледна точка на това, че е първата и единствена цялостно анотирана версия на „Мисли и забогатявай“, публикувана някога. Това е първата версия на книгата с бележки под линия, с бележки в края и с приложения, която съдържа и първия подробен индекс, който да помага на читателите да се възползват по-ефективно от книгата. Повечето от анотациите ще представляват интерес основно за най-върлите почитатели на Наполеон Хил, които желаят да разберат по-добре историческия контекст, в който авторът е създал книгата. Макар посланието му само по себе си да е извън времето, много от лицата, събитията и обстоятелствата, които той обсъжда в коментари и илюстрации, вече не са познати за повечето читатели. „Мисли и забогатявай: оригиналната версия, възстановена и преработена“ цели – в смисъла на преработена стандартна версия – да направи всички тези неща колкото се може по-ясни, без по никакъв начин да нарушава целостта и посланията на оригиналната творба.

Как да разбираме „Мисли и забогатявай“? Книгата на д-р Хил е явление в книгоиздаването. Година след година хората продължават да я откриват – пъхната на незабележимо място в книжарницата

или на лавица в библиотеката или пък заета от член от семейството, приятел или съдружник – и я прочитат, харесват я и я използват, за да променят живота си и за да развихрят силите на творчеството и въображението си.

Първият екземпляр от „Мисли и забогатявай“ е продаден през 1937 г. Единайсет години по-късно, през февруари 1948 г., списание *Coronet* прави анкета сред 300 успели млади мъже и жени, като им задава въпроса „Коя книга или книги най-много са повлияли на живота ви и са допринесли за успеха ви?“. „Мисли и забогатявай“ е четвърта в списъка. През септември 1986 г. – 38 години и осем американски президенти по-късно – *USA Today* публикува списък с десетте най-продавани книги за инвестиции в Америка за месеца. Въпреки че тази книга е за инвестиции във възможно най-общия смисъл и предимно се занимава с инвестирането в себе си и в други хора, „Мисли и забогатявай“ е на първо място в списъка. (Кои книги е победила ли? Ами *How to Buy Stocks*, *The Only Investment Guide You'll Ever Need* и *Getting Yours*.)

Преди няколко години библиотеката на Конгреса проведе изследване, в което питаше кои са книгите, повлияли най-много на живота на читателите. На първо място далеч пред останалите се нареди Библията. На второ и трето място съответно бяха „Атлас изправи рамене“ от Айн Ранд и „Мисли и забогатявай“ от Наполеон Хил. През 2002 г. списание *Business Week* публикува собствен списък с бестселъри в броя си от 14 октомври. Почти невероятно, но „Мисли и забогатявай“ се оказа на десето място в списъка с най-продаваните към момента книги за бизнес – 65 години след първото закупуване на екземпляр от книгата!

Влезте в която и да е добре заредена книжарница в Америка или проверете който и да е онлайн магазин и ще видите няколко екземпляра на „Мисли и забогатявай“ за продажба (най-вече варианти на изданието от 1960 г.) в секциите за бизнес или лична мотивация. „Мисли и забогатявай“ продължава да живее, защото работи.

В продължение на три години за мен беше привилегия да бъда първи главен редактор на бюлетина „Мисли и забогатявай“, изда-

ван от *Imagine, Inc.* за фондация „Наполеон Хил“ – благотворителна организация, основана от него. Опитът ми на тази позиция не само ми даде проникателността и увереността, необходими за това възстановяване/преработка на „Мисли и забогатявай“, а ме и запозна със запазилата се способност на тази книга да променя човешки животи. Сблъсках се с кореспонденция и телефонни обаждания, които ежедневно валяха от всички краища на света и идваха от хора от всякакви поприща и попадали във всякакви ситуации, които са прочели „Мисли и забогатявай“, старателно са приложили принципите ѝ и са изградили самоувереност, самопознание и нива на успех, за които повечето хора само могат да мечтаят. Възможно е някой ден и вие да дадете такова лично свидетелство.

Значимостта на „Мисли и забогатявай“ обаче не се ограничава до силата на принципите, обяснени вътре. Част от привлекателността на книгата се крие в свръхестествената и почти пророческа интуиция на Наполеон Хил по отношение на въпроси и явления, които в голяма степен са „днешни“. Той говори за концепции като мрежова комуникация, мениджъра – член на екипа, отлично обслужване на клиенти, техники за визуализация, брейнсторминг и използването на писмени описания на цели дълго преди те да придобият популярност в корпоративните или психологическите среди – в повечето случаи дори преди въпросните термини да са били измислени. В продължение на почти цяла глава той обсъжда концепцията за менторството, макар той никога да не го нарича така и да предлага необичайната си гледна точка. Предположенията му за функциите на човешкия мозък предшестват цялата сфера на изследвания на лявото и дясното полукълбо. Всеки един от многобройните му самоаналитични тестове, разпръснати из страниците, е напълно приложим и днес и сам по себе си напълно оправдава цената на книгата. Петдесет години преди терминът „даунсайзинг“ да стане модерна, Наполеон Хил детайлно описва идеалната стратегия и тактика, които да използва човек, когато неочаквано се окаже в положение да си търси работа или се опитва да започне бизнес. Анализът му на същността и средствата на капитализма (в глава 6) е възможно

най-завладяващият и убедителен, правен някога, и би трябвало да се прочете от всеки.

Без значение в кой град, щат, провинция или страна живеете, библиотеката на личния ви успех никога няма да е пълна без тази възстановена, обновена, изцяло аотирана и напълно индексирана версия на „Мисли и забогатявай“. В нея е събрано цялото оригинално съдържание на книгата. Тя включва възстановени материали, които я правят по-приложима и ценна в условията на днешната икономика, отколкото в епохата, в която е написана за първи път. Преподаването на практичните стъпки на достигането на финансова независимост и дори на голямо богатство е една от главните цели на „Мисли и забогатявай“. Оказва се обаче, че най-голямата стойност на тази прекрасна книга не е в това, че може да ви направи финансово успешни, а в това, че може да помогне на ВАС (и на ВСЕКИ ДРУГ) да постигнете успех, както и да го дефинирате – и да ви помогне да получите всичко останало, което желаете от живота.

Ако трябва да перифразирам най-известното твърдение на Наполеон Хил:

„Всичко това, което можеш да измислиш и в което можеш да повярваш, приятелю, можеш и да постигнеш!“.

„Мисли и забогатявай: оригиналната версия, възстановена и преработена“ ви показва стъпка по стъпка как да го постигнете.

Рос Корнуел

ПРЕДГОВОР ОТ АВТОРА

ВЪВ ВСЯКА ОТ ГЛАВИТЕ на тази книга става дума за тайната на правенето на пари, отговорна за богатството на повече от 500 изключително заможни хора, които аз анализирах внимателно в продължение на дълги години.

Тайната попадна в полезрението ми преди повече от четвърт век благодарение Андрю Карнеги. Прозорливият и симпатичен стар шотландец ми я подхвърли безгрижно, когато бях само едно момче.¹ След това той се облегна в креслото си с дяволит блясък в очите и ме наблюдаваше внимателно, за да види дали съм достатъчно умен, за да разбере цялата значимост на това, което ми беше казал.

Когато видя, че съм схванал идеята, той ме запитва дали бих желал да прекарам 20 или повече години, за да се подготвя да я споделя с мъжете и жените, които без тази тайна може би щяха да преминат през живота си като неуспели. Казах му, че ще го направя, и със съдействието на г-н Карнеги спазих обещанието си.

Тази книга съдържа тайната, подложена на практически тест от хиляди души в почти всяка област на живота. Г-н Карнеги смяташе, че магическата формула, донесла му огромно богатство, трябва да стане достояние на всеки, който няма времето да проучва как успелите хора правят пари. Той се надяваше, че аз бих могъл да изпробвам и да покажа стабилността на формулата посредством опита на мъже и жени от всяко житейско поприще. Той вярваше, че формулата трябва да се преподава във всички обществени училища и университети и че ако се учи както трябва, тя ще доведе до такава революционна промяна в цялата образователна система, че

времето, прекарвано в училище, би могло да се намали повече от наполовина.

Опитът му с Чарлз М. Шуаб и други млади сътрудници като него бе убедил г-н Карнеги, че повечето от това, което се преподава в училищата и университетите, няма никаква стойност по отношение на устройването на живота или трупането на богатства. Той бе стигнал до това заключение, защото бе наемал един след друг младежи, много от които само с най-основно образование, и след като ги бе обучил посредством тази формула, бе развил у тях редки лидерски качества. Освен това, благодарение на обучението му всеки от тях, който бе последвал съветите му, бе успял да натрупа състояние.

В глава 2 „Вяра“ ще прочетете впечатляващата история за организацията на гигантската стоманена корпорация *United States Steel Corporation*, замислена и осъществена от един от онези млади сътрудници, чрез които г-н Карнеги доказва, че формулата му работи за всеки, който е готов за нея. Прилагането на тайната от страна на онзи младеж – Чарлз М. Шуаб – му донесе огромно богатство под формата на пари и на ВЪЗМОЖНОСТИ. Грубо казано, това конкретно прилагане на формулата се оценява на 600 милиона долара* за участвалите в този процес.

Тези факти – а те са добре известни на почти всеки, познавал г-н Карнеги – ви дават сравнително добра представа какво може да ви донесе прочитането на тази книга, при условие че ЗНАЕТЕ КАКВО ТОЧНО ИСКАТЕ.

Още преди да е преживяла 20 години на практически изпитания, тайната бе разкрита на хиляди мъже и жени, които я използваха за собствена изгода, както бе планирал г-н Карнеги. Мнозина натрупаха състояния. Други я използваха успешно, за да създадат хармония в домовете си.

Артър Наш, шивач от Синсинати, използва почти банкрутиралия си бизнес като „морско свинче“, върху което да изпробва формулата. Бизнесът му се съживи и донесе цяло състояние на собствениците. Експериментът беше толкова невероятен, че вестниците и

* Днес това би се равнявало приблизително на 12,5 млрд. долара (към 2015 г.).

списанията го обсипаха с хвалебствия, равняващи са на рекламна кампания за един милион долара.²

С тайната се запозна и Стюарт Остин Уайър от Тексас.³ Той беше готов за нея – толкова готов, че се отказа от професията си и започна да следва право. Дали успя? Ще разберете това от неговата история, която също е разказана в тази книга.

Аз предадох тайната на Дженингс Рандълф в деня, в който той се дипломира от университета. Той се възползва от нея с такъв успех, че намери място в Сената на САЩ и изгради дълга и много успешна кариера в публичния сектор на национално ниво.

Докато работех като рекламен мениджър за *LaSalle Extension University*, почти напълно неизвестен в онези дни, имах привилегията да наблюдавам как президентът му Дж. Г. Чаплин прилага формулата толкова ефективно, че превърна *LaSalle* в един от най-големите университети за продължаващо образование в страната.⁴

Тайната, за която говоря, е спомената не по-малко от 100 пъти в тази книга. Тя не е назована пряко, тъй като изглежда, че действа по-успешно, когато е просто разкрита и изложена на показ, така че ТЕЗИ, КОИТО СА ГОТОВИ и Я ТЪРСЯТ, да могат да я видят. Ето защо г-н Карнеги просто ми я подхвърли, без да я назовава конкретно. Ако сте ГОТОВИ да я вкарате в употреба, ще я намирате поне веднъж във всяка глава. Бих искал да имам привилегията да ви споделя как да разберете дали сте готови, но така ще ви лиша от удоволствието, което ще изпитате, след като направите откритието сами.

Докато работех над тази книга, синът ми, който тъкмо караше последната си година в университета, взе ръкописа на глава 1, прочете го и сам откри тайната. Той използва информацията толкова ефективно, че веднага получи отговорен пост с по-голяма начална заплата от тази, която средностатистическият човек може да получи през живота си. Историята му е описана накратко в глава 1. Когато я прочетете, може би ще се отървете от чувството за твърде големи обещания, което вероятно сте изпитали в началото на книгата. А и ако някога сте се обезсърчавали, ако сте срещали непреодолими трудности, ако сте се опитвали и сте се проваляли, ако сте

били възпрепятствани от болест или физически недъг, историята за откриването и използването на формулата на Андрю Карнеги от страна на сина ми може да ви се стори като оазис в „пустинята на изгубената надежда“, който търсите.

Тази тайна е използвана често и от президента Удроу Уилсън по време на Първата световна война. Тя достига до всеки войник, внимателно внедрена или „втъкана“ в тренировките преди заминаването за фронта. Президентът Уилсън ми сподели, че тя е била важен фактор и при събирането на необходимите за войната средства.⁵

В първите дни от този век Мануел Л. Кесон (по онова време американски представител във Филипините) е вдъхновен от тайната, за да осигури свобода за хората си, а след това става първият президент на тази свободна островна нация.⁶

Една от особеностите на тази тайна е, че хората, които се сдобият с нея и я използват, са буквално сполетени от успех с наглед малко усилия и никога повече не се примиряват с провали! Ако се съмнявате, прочетете имената на хората, възползвали се от нея, проверете сами биографиите им и ще се убедите.

Невъзможно е да получите НЕЩО СРЕЩУ НИЩО!

Тайната, за която говоря, не може да бъде получена без цена, макар цената да е далеч по-малка от стойността ѝ. Онези, които не я търсят целенасочено, не могат да я придобият на каквато и да е цена. Тя не може да бъде подарена, нито пък може да бъде получена срещу пари, защото се състои от две части. Едната част вече е във владение на хората, които са готови за нея.

Тайната служи еднакво добре на всички, които са готови за нея. Образованието няма нищо общо. Много преди да се родя, тайната се е озовала в ръцете на Томас Едисън, който я използва толкова интелигентно, че се превръща в най-големия изобретател на света, макар да е ходил на училище едва три месеца.

Тайната е предадена и на един от сътрудниците на г-н Едисън. Той я използва толкова ефективно, че макар по онова време да печели само по 12 000 долара годишно, натрупва голямо състояние и се оттегля от активния бизнес, докато е все още много млад. Ще наме-

рите историята му в началото на следващата глава. Тя би трябвало да ви убеди, че богатството не е недостижимо за вас, че можете да бъдете такива, каквито искате, че парите, славата, признанието и щастието могат да са достояние на всички, които са готови и решени да притежават тези блага.

Откъде знам тези неща ли? Би трябвало да се досетите за отговора, преди да сте довършили книгата. Може да го откриете още в първата глава или на последната страница.

По време на продължилите повече от 20 години проучвания, които осъществих по молба на г-н Карнеги, аз анализирах стотици добре известни личности, много от които признаха, че са натрупали огромните си състояния с помощта на неговата тайна. Сред тези хора* бяха:

ХЕНРИ ФОРД	АРТЪР БРИЗБЕЙН
ДЖОН Д. РОКФЕЛЕР	САЙРЪС Х. К. КЪРТИС
УИЛЯМ РИГЛИ МЛАДШИ	УДРОУ УИЛСЪН
ТОМАС А. ЕДИСЪН	ДЖОРДЖ ИЙСТМЪН
ДЖОН УОНАМЕЙКЪР	УИЛЯМ ХАУЪРД ТАФТ
ФРАНК А. ВАНДЕРЛИП	ТЕОДОР РУЗВЕЛТ
ДЖЕЙМС ДЖ. ХИЛ	ЛУТЪР БЪРБАНК
Ф. У. УЛУЪРТ	ДЖОН У. ДЕЙВИС
ФАНИ ХЪРСТ	ЕДУАРД У. БОК
ПОЛК. РОБЪРТ А. ДОЛАР	МАРИ ДРЕСЛЪР
ДЖОРДЖ С. ПАРКЪР	ФРАНК А. МЪНСИ
ЕДУАРД А. ФАЙЛИН	ЕЛБЪРТ ХЪБАРД
И. М. СТАТЛЪР	КЕЙТ СМИТ
ЕДУИН С. БАРНС	УИЛБЪР РАЙТ
ХЕНРИ Л. ДОХЪРТИ	ЕЛБЪРТ Х. ГАРИ

* Допълнителна информация за тях можете да откриете в бележките в края на книгата.

УИЛЯМ ДЖЕНИНГС
 БРАЙЪН
 АЛЕКСАНДЪР ГРЕЪМ БЕЛ
 Д-Р ДЕЙВИД СТАР
 ДЖОРДАН
 ДЖОН Х. ПАТЕРСЪН
 ДЖ. ОГДЪН АРМЪР
 ДЖУЛИЪС РОЗЕНВАЛД
 ЧАРЛЗ М. ШУАБ
 ЪРНЕСТИН ШУМАН-
 ХАЙНК
 СТЮЪРТ ОСТИН УАЙЪР

Д-Р ФРАНК КРЕЙН
 Д-Р ФРАНК ГЪНСАЛЪС
 ДЖ. Г. ЧАПЛИН
 ДАНИЪЛ УИЛЪРД
 АРТЪР НАШ
 КИНГ ЖИЛЕТ
 ЕЛА УИЛЪР УИЛКОКС
 РАЛФ А. УИКС
 КЛАРЪНС ДАРОУ
 СЪДИЯ ДАНИЪЛ Т. РАЙТ
 ДЖЕНИНГС РАНДОЛФ⁷

Тези имена са само малка част от стотиците известни американци, чиито финансови и други постижения доказват, че тези, които разбират и прилагат тайната на Карнеги, достигат до висок житейски статус. Не познавам човек, вдъхновен да използва тайната, който да не е постигнал забележителен успех в избраното поприще. Не познавам и човек, който е постигнал истинско професионално признание или е натрупал значително състояние, без да е бил запознат с тайната под една или друга форма. От тези два факта стигам до извода, че като част от познанието, което е от ключово значение за самоопределянето, тайната е по-важна от всичко, което човек получава от онова нещо, известно като „образование“.

Но какво всъщност е ОБРАЗОВАНИЕТО? Ще ви отговоря в най-големи подробности.

Що се отнася до училищното образование, много от въпросните личности нямат почти никакво. Веднъж Джон Уонамейкър ми сподели, че малкото образование, което има, е придобил почти по същия начин, по който един парен локомотив поема вода, като я загребва в движение.⁸

Хенри Форд така и не стига до гимназия, да не говорим за университет. Не се опитвам да принизя стойността на формалното об-

разование, а се старая да изразя искреното си убеждение, че хората, които овладеят и прилагат тайната, ще достигнат високи позиции, ще натрупат състояние и ще получават от живота това, което желаят, дори и да са получили оскъдно образование.

Докато четете, в някакъв момент тайната, за която говоря, ще изскочи от страницата и ще се изправи дръзко пред вас, АКО СТЕ ГОТОВИ ЗА НЕЯ! Когато се появи тя, ще я познаете. Все едно дали ще получите знака на първата или на последната глава, когато той ви се представи, спрете за миг и отпразнувайте случая, защото той ще ознаменува най-важната повратна точка в живота ви.

Сега ще преминем към главата „Въведение“ и към историята на много скъп мой приятел, който благородно призна, че е видял тайнствения знак, и чиито бизнес постижения са достатъчно доказателство, че е разкрил тайната. Докато четете историята му и останалите след нея, помнете, че всички те засягат важните житейски проблеми, с които се сблъскват всички хора – проблемите, възникващи от усилията ни да изкарваме прехраната си, да намираме надежда, кураж, удовлетворение и спокойствие, да натрупаме богатство и да се наслаждаваме на свободата на тялото и духа си.

Докато четете тази книга, помнете също, че тя работи с факти, а не с измислици, и че целта ѝ е да разкрие една велика универсална истина, чрез която всички, които са ГОТОВИ, могат да научат не само КАКВО ДА ПРАВЯТ, НО И КАК ДА ГО НАПРАВЯТ, а също и да получат НЕОБХОДИМИЯ СТИМУЛ, ЗА ДА ЗАПОЧНАТ.

И като последен съвет от подготовката, преди да започнете следващата глава, ще ми позволите ли да ви направя кратко предложение, което може да ви подскаже как да разпознаете тайната на Карнеги? Ето го: **ВСЯКО ПОСТИЖЕНИЕ, ВСЯКО СПЕЧЕЛЕНО БОГАТСТВО, ВОДИ НАЧАЛОТО СИ ОТ ЕДНА ИДЕЯ!** Ако сте готови за тайната, вече притежавате половината от нея и следователно сте готови да разпознаете и другата половина в мига, в който тя достигне до съзнанието ви.

Наполеон Хил

*Успехът идва при тези, които имат
СЪЗНАНИЕ ЗА УСПЕХ.*

*Провалът идва при тези, които
безразлично се оставят да придобият
СЪЗНАНИЕ ЗА ПРОВАЛ.*